



Rechnungsverarbeitung: Zwei Spezialisten spannen zusammen

Eine Case Study

Rechnungseingang über mehrere Kanäle.

Die Digitalisierung erobert seit Jahren alle Bereiche der Wirtschaft, insbesondere gilt dies für den Informationsaustausch. Der Umstellungsprozess ist im Gange, aber noch längst nicht abgeschlossen. Papierbasierende und digitale Verfahren existieren seit Jahren nebeneinander, was sicher noch über einige Jahre so bleiben wird, wobei sich die Gewichte mehr und mehr zum Digitalen verschieben.

Der Austausch von Rechnungen zwischen Unternehmen erfolgt über verschiedene Kanäle: klassisch per gedrucktem Brief, als PDF Datei via Internet oder als strukturierte elektronische Rechnung in speziellen Austauschformaten direkt zwischen Computern. Um optimal arbeiten zu können und für die Zukunft gerüstet zu sein, müssen die Unternehmen auf diese Vielfalt angemessen reagieren und geeignete Prozesse einführen. Es ist sinnvoll, die damit verbundenen technischen und organisatorischen Herausforderungen an einen auf Multi-Channel Lösungen spezialisierten Dienstleister auszulagern und unternehmensintern einen einheitlichen, vollständig elektronischen Prozess zu etablieren.

Die Partner: Tessi Solutions und Conextrade von Swisscom

Tessi Solutions ist seit vielen Jahren der elektronischen Rechnungsverarbeitung im Markt erfolgreich. Zur Abrundung des Portfolios ging Tessi Solutions 2010 eine Partnerschaft mit Conextrade, dem Handelsplatz der Swisscom, ein. Auch Conextrade offeriert Lösungen für die Rechnungsverarbeitung, aber bei gemeinsamen Projekten hat sich gezeigt, dass die Zusammenarbeit den Kunden zahlreiche Vorteile erschliesst, indem die spezifischen Stärken jedes Partners besonders zum Ausdruck gebracht werden: Dank ihrer Grösse und Bedeutung ist die Swisscom in der ganzen Schweiz bekannt und präsent, ausserdem besitzt sie einen grossen Kundentamm und der Name Swisscom steht für vorzügliche Qualität. Tessi Solutions bringt seine spezifische Expertise in den Bereichen Scanning, Dokumentenmanagement und Workflow ein. Zudem kann Tessi Solutions als kleines und agiles Unternehmen mit internationaler Aufstellung neben ausgezeichneter Qualität auch Kostenvorteile bieten.

Handelsplatz Conextrade

Der Handelsplatz Conextrade von Swisscom ist die Drehscheibe für die Beschaffung von Produktions und Verbrauchsgütern ebenso wie für alle Rechnungsprozesse. Er ermöglicht einer Vielzahl von Anwendern, von den Vorteilen der elektronischen, unternehmensübergreifenden Prozessabwicklung zu profitieren. Damit können Sie Ihre Prozesse hinsichtlich Zuverlässigkeit und Durchlaufzeiten verbessern und Ihre Kosten drastisch senken.

www.handelsplatz.conextrade.com

Die gemeinsame Lösung

Conextrade und Tessi Solutions offerieren eine Lösung für die Kreditorenrechnungsverarbeitung, bei der Rechnungen über verschiedene Kanäle empfangen werden können: als strukturierte E-Rechnung, als PDF Datei und als Papierrechnung auf dem Postweg. Je nach Eingangskanal erfolgen Entgegennahme und initiale Bearbeitung durch Conextrade oder Tessi Solutions. Unabhängig davon, aus welcher Quelle die Rechnung stammt, der Kunde erhält sie in seiner spezifischen Workflow-Anwendung, wobei Prüfung, Archivierung und Bearbeitung gemäss seinen spezifischen Anforderungen erfolgen. Er kann sich also ganz auf die inhaltliche Arbeit konzentrieren und muss sich nicht selbst mit der Komplexität unterschiedlicher Eingangskanäle befassen.

Qualität, Wirtschaftlichkeit und Flexibilität stehen im Fokus der Zusammenarbeit der beiden Dienstleister. Dank kurzer Entscheidungswege und pragmatischem Vorgehen ist es oft möglich, Lösungen innerhalb von wenigen Monaten (Scanning von Papierrechnungen) oder sogar in einem Monat (rein elektronischer Rechnungsaustausch) zu realisieren.



Zufriedene Kunden

Die bisherigen Erfahrungen sprechen für sich: Sehr zufrieden mit der Lösung und den erzielten Einsparungen zeigen sich mehrere namhafte schweizerische Unternehmen, die ihren Kreditorenrechnungseingang teilweise schon seit 2010 via Conextrade und Tessi Solutions abwickeln. Zu ihnen gehört unter anderem auch Alpiq InTec, mit jährlich 400'000 Rechnungen.

Die Lösung ist unabhängig von der Branche. Firmen aus Industrie, Finanzwirtschaft, Telekommunikation und Energie bilden momentan den Schwerpunkt. Auch die grenzüberschreitende Zusammenarbeit funktioniert bestens, weil Tessi Solutions in fast allen europäischen Ländern präsent ist und dort Eingangrechnungen für ihre Kunden digitalisieren kann. Die weitere Nachbearbeitung kann im Land des Kunden oder an einem kostengünstigeren Standort wie beispielsweise Warschau erfolgen. Selbstverständlich immer unter Einhaltung der lokalen gesetzlichen Anforderungen. Conextrade deckt im elektronischen Bereich in mehr als 50 Ländern die länderspezifischen gesetzlichen Vorschriften umfassend ab.

Die Zukunft

Weitere Firmen zeigen starkes Interesse an der Lösung zur Vereinfachung ihrer Rechnungsverarbeitung, daher wächst die Kundenbasis fortlaufend.

Sowohl Tessi Solutions als auch Conextrade sind starke, am Markt etablierte Unternehmen und ihre Kooperation ist langfristig angelegt. Kunden können somit sicher sein, dass die einmal realisierte Lösung dauerhaft betrieben wird und sie nicht mit unerwarteten Wechseln des Anbieters konfrontiert werden. •

Stichworte

Elektronischer Handelsplatz Conextrade von Swisscom

Branchen

Alle

Dienstleistungen und Produkte

Elektronische Rechnungen

Die schweizerische Niederlassung der französischen Tessi S.A. ist 2016 durch den Kauf der RR Donnelley Schweiz entstanden.